

This document is intended for Apple Authorized Resellers for Sales Training Purposes.

If you are interested in becoming an Apple Authorized Reseller, please click this link for more information

- [Step 1 – Complete Business Profile / Étape 1 – Compléter le profil d'entreprise](#)

MacBook Neo: Email Your Customers and Prospects

Customize the email below to start a conversation with your customers today.

Subject: [Customer Name], 60% of your employees want a Mac

Hi [Customer Name],

We work with a lot of businesses like yours, and one thing comes up repeatedly: employees want better tools. In fact, **60% say they'd choose a Mac** if their employer gave them the option.

MacBook Neo makes that possible without the budget conversation getting in the way. At **[\$Price]**, it's Apple's most affordable laptop ever, and it's built for the way your team works.

Here's what makes it worth a look:

- **\$760 Total Cost of Ownership savings** per Mac over five years
- Up to **16 hours battery life** on a single charge for full workdays or travel days
- Works with Microsoft 365, Zoom, Google Workspace, Salesforce, and more
- **Apple Intelligence built in** with privacy protections at every layer

Whether you're refreshing a fleet or expanding your Mac rollout, I'd be happy to jump on a quick call or share the studies directly, whichever works best for you.

Best regards,

[Your Name]

Ce document est destiné aux revendeurs Apple autorisés à des fins de formation en vente.

Si vous souhaitez devenir un revendeur Apple autorisé, veuillez cliquer sur ce lien pour obtenir plus d'information

[Step 1 – Complete Business Profile / Étape 1 – Compléter le profil d'entreprise](#)

MacBook Neo : Envoyez un courriel à vos clients et prospects

Personnalisez le courriel ci-dessous pour amorcer une conversation avec vos clients dès aujourd'hui.

Objet : [Nom du client], 60 % de vos employés souhaitent utiliser un Mac

Bonjour [Nom du client],

Nous travaillons avec de nombreuses entreprises comme la vôtre, et un constat revient souvent : les employés souhaitent avoir de meilleurs outils. En fait, **60 % d'entre eux affirment qu'ils choisiraient un Mac** si leur employeur leur en donnait la possibilité.

Le MacBook Neo rend cela possible sans que le budget ne devienne un obstacle. À **[Prix]** \$, il s'agit de l'ordinateur portable le plus abordable jamais offert par Apple, conçu pour répondre aux besoins de votre équipe.

Voici ce qui le rend intéressant :

- **760 \$ d'économies sur le coût total de possession** par Mac sur une période de cinq ans
- **Jusqu'à 16 heures d'autonomie** sur une seule charge, pour une journée de travail complète ou lors de déplacements
- **Compatible avec** Microsoft 365, Zoom, Google Workspace, Salesforce et plus encore
- **Apple Intelligence intégrée**, avec des protections de la confidentialité à chaque niveau

Que vous envisagiez de renouveler votre parc informatique ou d'élargir votre déploiement de Mac, je serais heureux(se) d'organiser un bref appel ou de vous transmettre directement les études pertinentes, selon ce qui vous convient le mieux.

Cordialement,

[Votre nom]